

# Salgs og byggerådgiver

Stillingsopslag

Til salgsafdelingen i Ry søger vi en dygtig salgs og byggerådgiver til IDEALHUSE A/S, hvor vi bygger huse med holdninger.

## Jobbet:

Du får ansvar for at sælge villaer og projekter i det jyske. Du bliver kundernes troværdige sparringspartner i forhold til en af de største beslutninger i deres liv – nemlig at bygge deres drømmevilla inden for en realistisk ramme, hvad angår funktionalitet, æstetik og ikke mindst økonomi.

Du varetager hele salgsprocessen fra opfølgning på henvendelser fra hjemmesiden og andre leads til afholdelse af kundemøder, hvor I sammen definerer projektet, og efter kontraktunderskrivning.

Du skal aktivt bruge vores CRM-system og vores professionelle tilbudssystem i din dagligdag.

## Faglige kvalifikationer:

Vi forventer, at du har en relevant uddannelsesmæssig baggrund samt BTC-salgserfaring.

- Du kommer gerne fra bygge eller mæglerbranchen og har erfaring som salgs og byggerådgiver eller som erfaren mægler.
- Du har forståelse for byggeteknik og holdninger omkring materialevalg.
- Du er vant til at have mange projekter i luften på samme tid, og kan som person lide processen i salgsarbejdet.
- Du går op i at levere kvalitet til tiden, og finder det interessant og udbytterigt at være med til at levere "de bedste villaer og den bedste byggeproces" til vores kunder.
- Du behersker det gode købmandsskab og har generelt flair for IT.

## Personlige kompetencer:

Du brænder for salg og kundeservice, og du har en troværdig og empatisk tilgang til kunderne. Det er vigtigt, at du er god til at lytte og afdække kundernes behov, så de føler sig trygge i processen. Du har positiv gennemslagskraft og tør udfordre dine kunder. Du er selvkørende, præstationsorienteret, engageret og vedholdende. Du trives i en uformel organisation med en uhøjtidelig atmosfære.

## Om IDEALHUSE A/S:

Vi tilbyder en række arkitekttegnede og miljøvenlige villakoncepter med gennemtænkte planløsninger og funktionelle huse med sjæl og stemning som er bygget til at stå ude om natten i det skandinaviske klima, og at de bliver smukkere af at blive brugt.

Som virksomhed er vi ikke bange for at gå forrest og bryde konventionerne i branchen, når det kan være med til at give vores kunder et bedre produkt eller en bedre proces.

## Dit næste skridt:

Vi tilbyder en spændende salgsstilling, med markedets mest attraktive villakoncept, lækre kontor faciliteter og udstillingshuse. Du får yderst kompetente kollegaer, der brænder for at bygge arkitekttegnede huse og give kunderne den bedste oplevelse og det bedste produkt.

Stillingen ønskes besat hurtigst mulig.

Venligst send din ansøgning og CV, vi holder samtaler løbende.

Har du spørgsmål til stillingen kan Salgschef Kenneth Poulsen kontaktes på 51 25 99 88  
Din ansøgning med CV bedes sendt på [kp@idealhuse.dk](mailto:kp@idealhuse.dk).



IDEALHUSE A/S  
Lundhøjvej 30, 8680 Ry  
Telefon 7025 9988  
[www.idealhuse.dk](http://www.idealhuse.dk)